



فرمول فروش

■ فرمول ۱:

۳ تا سوال کوتاه می خوام ازت بپرسم، ۱ دقیقه زمان داری؟

(۱ پرسش ۱: چای خور هستی؟

(۲ پرسش ۲: بیشتر چه چایی می خوری؟

(۳ پرسش ۳: ویژگی جذابش برات چیه که باعث شده این چای رو انتخاب کنی؟

■ (۴ اگر یک چای بهت پیشنهاد بدم که (هم اون ویژگی جذاب رو داشته باشه و

هم یک ویژگی اضافه تر)

(۵ دوست داری امتحانش کنی؟

(۶ داستان شخصی من ... (من اخیرا به معرفی یکی از دوستان ...)

(۷ انقدر خوب بود که خودم نمایندگیش رو از شرکت اصلیش گرفتم.

و تصمیم گرفتم به همه (مثلا همه ی دوستان) پیشنهاد بدم.

(۸ حالا اگر دوست داشتی (من الان دارم سفارش می دم)

بگو برای توام بزنم که کرایه حملم نخوای بدی.



مثال ۱:



۳ تا سوال کوتاه می خوام ازت بپرسم، ۱ دقیقه زمان داری؟

(۱) پرسش ۱: چای خور هستی؟

(۲) پرسش ۲: بیشتر چه چایی می خوری؟

(۳) پرسش ۳: ویژگی جذابش برات چیه که باعث شده این چای رو انتخاب کنی؟ (مثلا عطرش رو)

(۴) اگر یک چای بهت پیشنهاد بدم که همون عطری که دوست داری رو داشته باش علاوه بر اون از نظر

سلامت و طبیعی بودن هم ارزش مطمئن باشی.

(۵) دوست داری امتحانش کنی؟

(۶) من اخیرا به توصیه ی یک دوستی یه چای گرفتم استفاده کردم طعمش رو خیلی دوست داشتم.

عطری بود ولی یه عطر ملایمی داشت که اصلا تو ذوق نمی زن. ضمن اینکه از این اسانسای شیمیایی نیست. چون من موضوع سلامتی خیلی برام مهم. برای خونه و خونه ی بابا اینا گرفتم. هر کس می خوره کلی تعریف می کن از طعمش.

(۷) انقدر خوب بود که خودم نمایندگیش رو از شرکت اصلیش گرفتم. و تصمیم گرفتم به

همه ی دوستانم پیشنهاد بدم.

(۸) حالا اگر دوست داشتی (من الان دارم سفارش می دم) بگو برای

توام بزنم. اگه با هم بزنم دیگه هرینه ی حمل هم لازم نیست بدی.





■ فرمول ۲: سمپلینگ

یه چای بهت می دم بخور نظرت رو راجع بهش بهم بگو؟
تمام
فقط تا کی می خوری بهت زنگ بزنم؟

■ بعد از تماس مراحل ۶ و ۷ و ۸ فرمول یک رو باز تکرار می کنید.
(داستان شخصی - خودم نمایندگشو گرفتم - الان می خوام سفارش بزنم)

■ یا در مهمانی:

■ این چای رو بخور نظرت رو راجع بهش بهم بگو؟



■ فرمول ۳

پرسش: اینجا بیشتر از چه جای هایی استفاده می کنید؟

پرسش: علت انتخاب این جای چیه؟

پرسش: میزان رضایت شما؟

پرسش: علت رضایت یا عدم رضایت چیه؟

پیشنهاد بدهید: مزایا و منافع چایتون رو با توجه به خواست افراد براشون توضیح بدید.

(مثلا بگید من روی یک جای دارم کار می کنم که عطرش ملایم هست و مشکلی که

شما گفتم رو نداره. و علی رغم اینکه کیسه ایه طعم چای دمی با کیفیت می ده و اصلا

قابل تشخیص نیست)

نظر شما چیه؟ دوست دارید امتحانش کنید؟

■ سمپلینگ در بازارهای سرد مثل هتل ها و ادارات ضروری هست.

به علت میزان بالای خرید و ریسک بالایی که برای اونها داره



فرمول ۴

۱. سوال

۲. میدونی که (حسن تفاهم)

۳. داستان شخصی

۴. دنبال آدم هایی میگردم که (مشکل + رفع مشکل) تا براشون سفارش بدم.

۵. کسیو میشناسی؟

مثال:

(۱) راستی شما چایی چی می خورید؟

(۲) می دونیکه چای خیلی مهم چون در واقع پر مصرف ترین ماده ی غذایی خیلی از ماهاس و اگر کیفیت نداشته باشه خیلی مشکل ایجاد می کن و غلظت خون میاره.

(۳) اخیرا یه چای گرفتم رنگ و اسانس شیمیایی نداره و خیلی خاطر جمعم ازش.

(۴) دنبال آدمایی می گردم که سلامتی چایشون بر اشون مهم.

و دنبال یه چای طبیعی می گردن. تا براشون سفارش بدم.

(۵) اگر کسیو می شناسی ممنون می شم بهم معرفی کنی.

